

Оптимизация показателей эффективности совместного предпринимательства в региональной экономике

Optimization of Performance Indicators of Joint Entrepreneurship in the Regional Economy (DOI: 10.34773/EU.2021.5.18)

М. ТЕРТЫШНИКОВА

Тертышникова Маргарита Павловна, аспирант Ростовского государственного экономического университета (РИНХ, г. Ростов-на-Дону). E-mail: mpsaratsyn@gmail.com

Целью проводимых исследований является определение зависимости макроэкономических показателей региона от развития совместного предпринимательства на его территории. В работе использовались такие методы исследования, как анализ, обобщение, сравнение, индукция. В результате было выявлено, что Ростовская область является наиболее привлекательным регионом Южного федерального округа для инвестирования иностранного капитала и развития совместного предпринимательства с отечественными организациями.

Ключевые слова: совместное предпринимательство, Ростовская область, развитие промышленности, иностранные инвестиции, международное сотрудничество.

The purpose of the research is to determine the dependence of the macroeconomic indicators of the region on the development of joint entrepreneurship on its territory. Such research methods as analysis, generalization, comparison, and induction were used in the work. As a result, it was revealed that the Rostov region is the most attractive region of the Southern Federal District for investing foreign capital and developing joint entrepreneurship with domestic organizations.

Key words: joint venture, Rostov region, industrial development, foreign investment, international cooperation.

Введение

Привлечение иностранного капитала в качестве совместного предпринимательства интересно любой компании, так как это приводит не только к дополнительному инвестированию в основную деятельность предприятия, но также к получению новых технологий, обмену опытом, открытию новых сегментов рынка и т.п. Россия всегда была интересна иностранным инвесторам, однако, нестабильная политическая и экономическая обстановка в стране, введение санкций увеличивают риски и снижают её привлекательность. Целью проводимых исследований было выявление тенденций развития совместного предпринимательства в целом на территории Южного федерального округа, и, в частности, в Ростовской области. Основная задача данной работы: определение зависимости эффективности совместного предпринимательства и макроэкономических показателей рассматриваемого региона.

Методы

Методологической базой послужили выработанные экономической наукой методы и приемы научного исследования: общенаучные (историко-логический метод, метод научных абстракций, анализ и синтез) и частные (статистический метод, методы наблюдения и сбора фактов).

Результаты

Как показывают ранее проведенные исследования [1], можно сказать, что совместное предпринимательство в России слабо развито, так как количество компаний с долей иностранного капитала составляет лишь 1 % от общего количества предприятий. Причем с каждым годом это количество снижается примерно на 12 %.

Положительные тенденции влияния совместного предпринимательства на развитие отечественных компаний можно рассматривать на примере ООО «Производственная компания «Новочеркасский электровозостроительный завод» (ООО «ПК НЭВЗ»), которое с 2003 г.

успешно сотрудничает с иностранными компаниями с целью обмена опытом и расширения рынка сбыта.

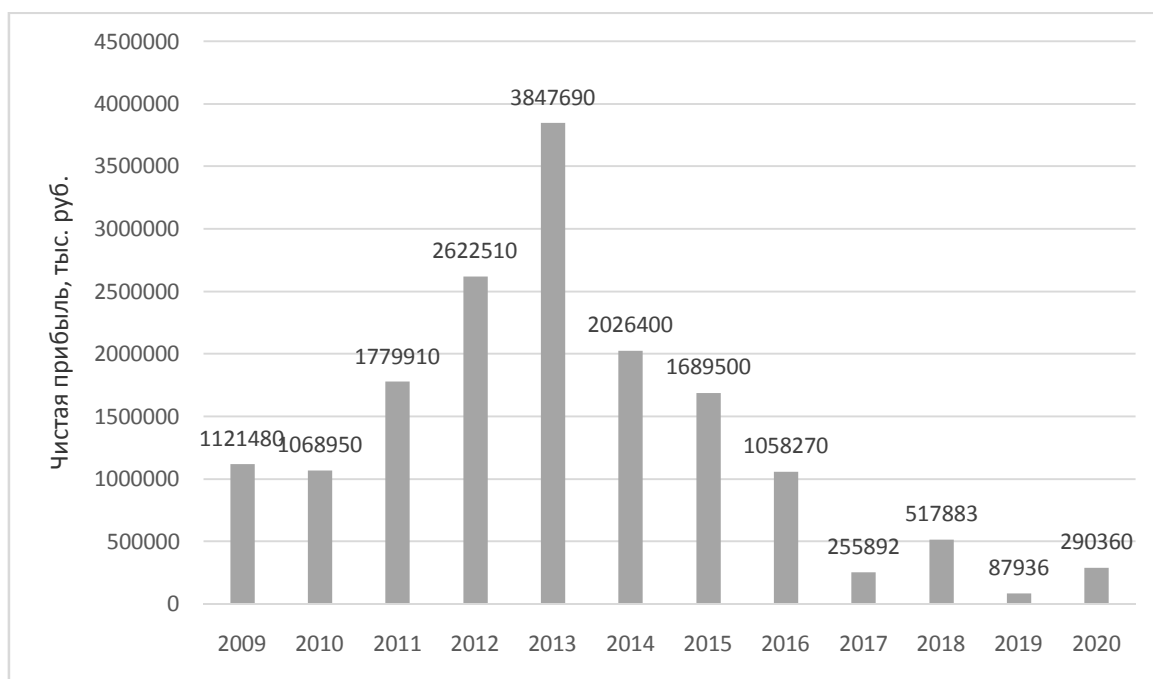


Рис. 1. Размер чистой прибыли ООО «ПК «НЭВЗ» за период 2009–2020 гг.

Ростовская область, по сравнению с другими областями, входящими в состав Южного федерального округа, наиболее привлекательна для организации совместного предпринимательства. Начиная с 2004 года на её территории работают инвесторы из разных стран. Они вкладывают свои средства как в действующие производства, так и строят новые, обеспечивая регион новыми рабочими местами, новыми технологиями и возможностями. Перечень объектов и стран-инвесторов представлены в таблице 1.

Таблица 1

Объекты с долей участия иностранного капитала в Ростовской области

Страна	Город	Инвестор	Объект инвестирования	Год
1	2	3	4	5
США	Industrial Park	PepsiCo, Inc.	Производство напитков и закусок	2010
США	Азовский индустриальный парк	Guardian Industries	Производство флоат-стекла	2012
США	Красносулинский индустриальный парк	Coca-Cola Company	Производство безалкогольных напитков	2010
США	Новоалександровский индустриальный парк	Air Products	Промышленные газы	2017
США	Новоалександровский индустриальный парк	Praxair	Промышленные газы	2012
США	Новочеркасск	Cargill, Inc	Зерновой терминал	2005
США	Ростов-на-Дону	Bunge	Зерноприемный пункт	2005
США	Батайск	Hyatt Hotels Corporation	Отель	2021
США	Ростов-на-Дону	Wyndham Hotels	Отель	2016
США		Mars, Incorporated	Производство кормов для животных	по н/в
Германия	Аксайский район (недалеко от Ростова-на-Дону)	METRO Cash&Carry	Гипермаркет	2004

Продолжение таблицы 1

Германия	Ростов-на-Дону	Selgros Cash & Carry	Гипермаркет	2013
Германия	Ростов-на-Дону	Avermann	Домостроительный комбинат	2012
Германия	Октябрьский индустриальный парк	Real	Гипермаркет	2009
Германия	Ростов-на-Дону	Media Markt	Гипермаркет	по н/в
Германия		Fresenius Medical Care	Диализный центр	по н/в
Франция	Ростов-на-Дону	Группа Auchan SA	Гипермаркет	2008
Франция	Ростов-на-Дону	Leroy Merlin SA	Гипермаркет	2009
Франция	Ростов-на-Дону	Decathlon S.A.	Гипермаркет	2010
Франция	Ростов-на-Дону	Alstom SA	Производство локомотивов	2013
Франция	Ростов-на-Дону	Accor	Отель	2014
Франция	Ростов-на-Дону	Danone S.A.	Производство молочных продуктов	по н/в
Франция	Новочеркасск	Schneider Electric	Производство электрического оборудования	2012
Франция		FM Logistic	Складской комплекс	2019
Великобритания	Красносулинский индустриальный парк	Castorama	Гипермаркет формата DIY	2007
Швеция	Ростов-на-Дону	IKEA Group	Торговый центр	2007
Финляндия	Ростов-на-Дону	Itella	Логистический комплекс	2005
Южная Корея	Новоалександровский индустриальный парк	Hyundai Motor Company	Автосборочное производство	по н/в
Польша	Таганрог	Can-Pack S.A.	Алюминиевые банки	2013
Турция	Новочеркасск	Merinos	Производство ковров	2009
Великобритания	Ростов-на-Дону	Raven Russia Limited	Логистический комплекс	2009
Испания	Аксайский район (недалеко от Ростова-на-Дону)	Esmalglass - Itaca Grupo	Производство глазури	2008
Испания		Windar Renovables S. L.	Производство башен для ветроустановок	n/a
Кувейт	Октябрьский индустриальный парк	M.H. Alshaya Co.	Сеть розничных магазинов	по н/в
Сингапур		Olam International	Зерновой терминал	по н/в
Нидерланды		Louis Dreyfus Commodities Holdings Group	Зерновой терминал в порту Азов	по н/в
Финляндия		Fotrum	Ветроэлектростанция	2020
Италия		Enel S.p.A.	Ветроэлектростанция	2021
Япония		Japan Tobacco International (JTI)	Производство сигарет	по н/в

Как видно из таблицы 1, основными инвесторами, заинтересованными в совместном предпринимательстве на территории Ростовской области, являются компании США, Германии и Франции.

Такое масштабное инвестирование в различные отрасли благоприятно влияет на макроэкономические показатели Ростовской области, в частности на уровень безработицы (табл. 2) [3].

Уровень безработицы в регионах Южного федерального округа (%)

Регион	Год				
	2015	2016	2017	2018	2019
РФ	5,6	5,5	5,2	4,8	4,6
ЮФО	6,6	6,4	6,0	5,6	5,3
Республика Адыгея	8,8	9,0	8,8	8,6	8,2
Республика Калмыкия	10,7	10,6	10,0	9,7	9,2
Республика Крым	-	6,8	6,4	6,0	5,6
Краснодарский край	6,0	5,8	5,7	5,2	4,8
Астраханская область	7,5	7,6	7,5	7,5	7,6
Волгоградская область	7,2	6,8	6,0	5,6	5,3
Ростовская область	6,1	5,8	5,6	4,8	4,8

Данные таблицы 2 наглядно подтверждают, что уровень безработицы в Ростовской области на протяжении рассматриваемого периода остается самым низким по сравнению с остальными регионами ЮФО.

Обсуждение

В течение жизненного цикла любого предприятия наблюдаются такие четыре стадии, как зарождение (становление), развитие, зрелость и упадок. Пятая стадия (возрождение) может отсутствовать. Каждый руководитель компании стремится как можно дольше продержаться на стадии зрелости, приносящей наибольшую прибыль, или, если уже наступает стадия упадка, ищет возможные варианты возрождения. Одним из способов привлечения новых идей и средств для восстановления компании является совместное предпринимательство, которое подразумевает привлечение не только иностранных инвестиций, но и новых технологий, современных методов международного маркетинга, альтернативных способов ведения бизнеса. Такое сотрудничество интересно не только для одной фирмы, но и для региона и страны в целом, так как успешное ведение бизнеса ведет к улучшению социально-экономических показателей, таких как увеличение рабочих мест, повышение конкурентоспособности товаров, развитие конъюнктуры рынка.

Если рассматривать тенденции развития совместного предпринимательства по регионам России, то можно сказать, что наиболее востребованными являются Центральный и Северо-Западный федеральные округа. Южный федеральный округ занимает третье место.

Привлекательность ЮФО для иностранных инвесторов можно характеризовать такими выгодными характеристиками, как благоприятные природно-климатические условия, развитая транспортная структура, регулирование инвестиционной деятельности успешно действующим законодательством, наличие развитого регионального рынка с достаточным количеством высокообразованных кадров и др.

В состав ЮФО входят 8 субъектов РФ. Однако наиболее востребованными у инвесторов являются Краснодарский край и Ростовская область. Эти два региона стабильно привлекают иностранных инвесторов в такие сферы экономики, как сельское хозяйство, животноводство, развитие возобновляемых источников энергии, строительство, развитие туризма.

В качестве примера организации совместного предпринимательства рассмотрим ООО «ПК «НЭВЗ», который является крупнейшим российским производителем магистральных грузовых и пассажирских электровозов и располагается в г. Новочеркасске. Завод является градообразующим предприятием, обеспечивая порядка 10 тыс. рабочих мест. Несмотря на то, что он

занимает лидирующее положение в экономике региона, и играет значимую роль в экономике страны, руководству предприятия также пришлось столкнуться с проблемой нехватки средств, технологий, рынка сбыта.

В период становления Российской Федерации, когда кризис переживали не только небольшие фирмы, но и крупные компании, резко снизилось потребление производимых товаров. Возник вопрос о способах расширения рынка сбыта и выхода российского производителя на внешний рынок. Однако для этого необходимо, чтобы производимая продукция была конкурентоспособной. Одним из способов достичь уровня ведущих мировых производителей было взаимодействие с иностранными компаниями с целью организации совместного предпринимательства.

Для успешного сотрудничества с иностранными партнерами отечественные производители имели такие возможности, как производственные площади, отработанные технологии производства, высококвалифицированные кадры, сотрудничество с научными организациями.

Сотрудничество завода с иностранцами началось в 2003 году, когда на базе Всероссийского научно-исследовательского и проектно-конструкторского института электровозостроения (ОАО «ВЭЛНИИ») была проведена международная научно-техническая конференция с участием организаций, предприятий и фирм из Японии, Канады, Швейцарии, Германии, Белоруссии, Украины и др. Конференция позволила оценить состояние электровозостроительной отрасли и определить перспективы развития научно-технического и экономического сотрудничества стран-участников. С этого же года завод входит в состав АО «Трансмашхолдинг», который является крупнейшим производителем подвижного состава для рельсового транспорта. В настоящее время акционерный капитал компании распределен между российскими бизнесменами и французской компанией Alstom. Анализ рис. 1 показывает, что наибольшую прибыль организация получила в 2013 году. Начиная с 2017 года этот показатель находится на уровне 300 млн руб. Снижение прибыли связано с масштабной реорганизацией действующего производства, которая направлена на комплексную цифровизацию не только производственного процесса, но и персонала, логистики, технологий. Это позволит увеличить объем выпуска продукции и избежать издержек перепроизводства.

Развивающаяся промышленность, организация новых производственных и торговых площадей обеспечивают Ростовской области появление новых рабочих мест, а, следовательно, дальнейшее снижение уровня безработицы, который в Ростовской области в настоящее время является одним из самых низких в ЮФО.

Заключение

Создавшаяся нестабильная макроэкономическая обстановка даёт возможность отечественным предприятиям вытеснить зарубежных производителей и занять их долю на рынке. Продвинутое инвестиционное законодательство, предполагающее определенный набор преференций для развития совместного предпринимательства, готовность российских предпринимателей к международному сотрудничеству создают благоприятные условия для повышения конкурентоспособности не только на внутреннем, но и на внешнем рынке.

Литература

1. Кравцова Л.В. Эффективность создания совместного предприятия, как инструмента стимулирования развития отечественного предпринимательства на рынке дорожно-строительной техники // Российское предпринимательство. № 16 (20). 2015. С. 3553–3558.
2. Наймушин В.Г. Роль совместного предпринимательства в реализации экономического потенциала развития корпорации (опыт ОАО «ВЭЛНИИ») // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2005. Т. 3. № 2. С. 96–102.
3. Российский статистический ежегодник [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994>